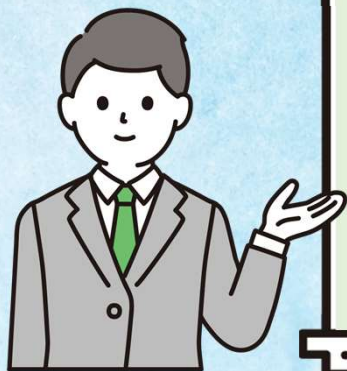


## 販売店様 活用インタビュー② 営業資料・デモサイト活用 編 デジタル・インフォメーション・テクノロジー株式会社 愛媛カンパニー様

営業担当 Mさん



### ここがポイント！

1. デモサイトの評判がいい！
2. 豊富な販促ツールで受注率に貢献
3. システムレベルアップが楽しみ

### 提案時の印象と手元に残る資料が大切！

ホームページ事業を始めて7年目になります。  
ホームページを未導入のお客様への提案には、  
**デモサイトを作成して持参すると、特に反応が良いです。**  
営業段階では、商談時の反応も大切ですが、そのまま終わって  
しまうと失注につながる可能性が出てきてしまいます。

そのため、後日お客様ご自身でデモサイトのURLを確認してもらったり、  
商談後お渡しできる資料の有無によって受注率が大きく変わってくる印象です。

自社で1からすべての資料を準備するのは難しいので、  
メーカーから資料の提供や研修などのサポートがあるのは  
大事だと感じます。

### システムのレベルアップが毎回楽しみ！

WEB業界は、機能アップデートの流れがとても早いです。  
Smartpageは、定期的にシステムのバージョンアップがされるので、  
お客様も新しい機能が追加されたり流行りのデザイン等が出るのを楽しみにされています。

次はどのような機能やデザインが追加されるのか、お客様に提案する立場の私も毎回非常に楽しみです。

### 営業ツール例



### 販売店様 制作事例



#### 【販売店様基本情報】

- ◆ 業種：基幹システムの販売・ITソリューション
- ◆ ホームページ事業経験：あり（Wordpress利用）
- ◆ URL：https://www.ditgroup.jp/

販売店事業についての詳細は…

アイ・モバイル株式会社



で検索！

1

お客様との契約が完了したら、  
当社へ顧客用アカウントの  
発行を申請！

販売店登録料などの  
イニシャルコストはゼロ！

初期費用

運用費用

当社がいただくのは  
Smartpageのシステム利用料だけ！

■ 当社がいただくシステム利用料  
■ STEP2で発生する経費・利益

2

販売店様に自由に設定いただいた価格・サービス内容で、  
ホームページの初期作成サービスと、  
運用サポートサービスをご提供いたします。



販売店様

自由な価格設定で  
利益をしっかりと確保

お客様との親密度UP！

継続的な収益確保を実現！

初期費用

運用費用

平均販売価格  
40万円

平均販売価格  
月1万円

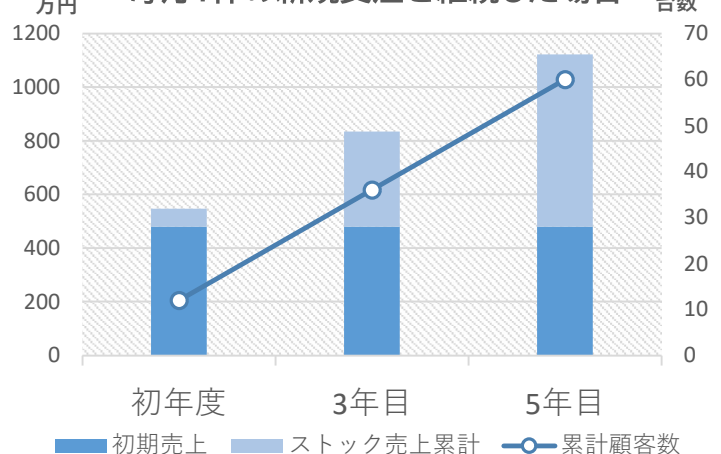
■ 当社がいただくシステム利用料  
■ 販売店様が定義するサービスの提供原価  
■ 販売店様が定義する利益

3

継続的にご販売いただくと、  
ストック収益も積み上がり安定的な事業になります。

(※イメージ)

毎月1件の新規受注を継続した場合



エンドユーザー様

自社で簡単に編集できて  
HPの効果UP！

慣れ親しんだ販売店様の  
サポートで安心！



アイ・モバイル株式会社 パートナー事業推進部 販売店事業窓口

〒150-0001

東京都渋谷区神宮前3-42-2 VORT外苑前三ビル 3階

TEL(代表):03-6743-7950/FAX:03-6272-8904

URL: <https://www.imobile.co.jp/>

Mail: [authorized-dealer@imobile.co.jp](mailto:authorized-dealer@imobile.co.jp)

担当 (酒井・吉川)